

## Para el manejo de Kits/Paquetes.

### Causa:

Tengo una promoción PAQUETE 1 que incluye una laptop, una Impresora Hp y un mouse inalámbrico, al vender el paquete que se descuenten del inventario todos los productos.

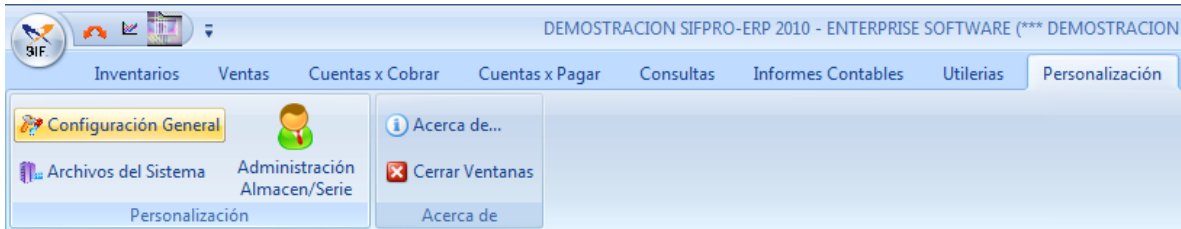
Pasos a realizar:

1. Activación de proceso de Kits/Paquetes en menú Personalización
2. Alta del Paquete/Kits en el catalogo de Artículos
3. Generar la Venta en Remisiones, Facturación, Ventas Rápidas
4. Consulta de la Generación de Documentos E/S.



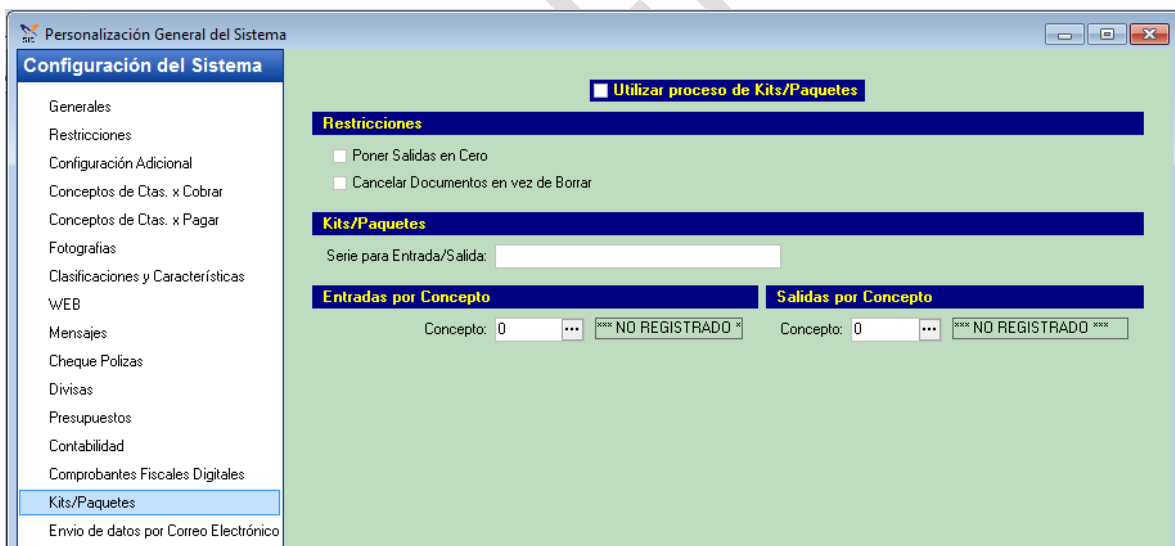
## Solución:

Entrar al menú Personalización, seleccionar Configuración General, como se muestra en la siguiente imagen:



### 1) Activación de proceso de Kits/Paquetes en menú Personalización

Como primer paso se realiza la activación y configuración del Kits/Paquete para que en Remisiones, Facturación o Ventas rápidas se aplique el proceso, y genere los documentos de Entrada y Salida.



#### Restricciones:

##### \* Poner Salida en Cero:

- Cuando se genere el documento de Salida en el PUnitario indicara el costo promedio del producto

- Cuando se genere el documento de Salida en el Punitario indicara cero el costo.

**NOTA:** *Se recomienda activar la opción para que genere salidas en cero, entonces al reaplicar el inventario y si hubo una corrección en costos se corrija la salida, pero si no se activa entonces el sistema al reaplicar, tomara el costo que tiene guardado en el documento y tendrían que realizar manual la corrección.*

**\* Cancelar Documento en vez de borrar:**

- Cuando se modifique la Venta (Remisión, Factura, Ventas rápidas) en vez de borrar

- Cuando se genere

#### **Kits/Paquetes:**

**Serie para Entrada/Salida:** Asignar la Serie del documento que se generara para dar entrada al Kits/Paquete y salida a los productos que integran el kits/paquete. Se podrá llevar un control de consecutivo de los documentos y poderlos identificar. Por ejemplo: [K]

#### **Entradas por concepto:**

**Concepto:** Asignar el concepto o motivo por el cual se está generando la Entrada al Inventario, por ejemplo: [Kits/Paquetes]

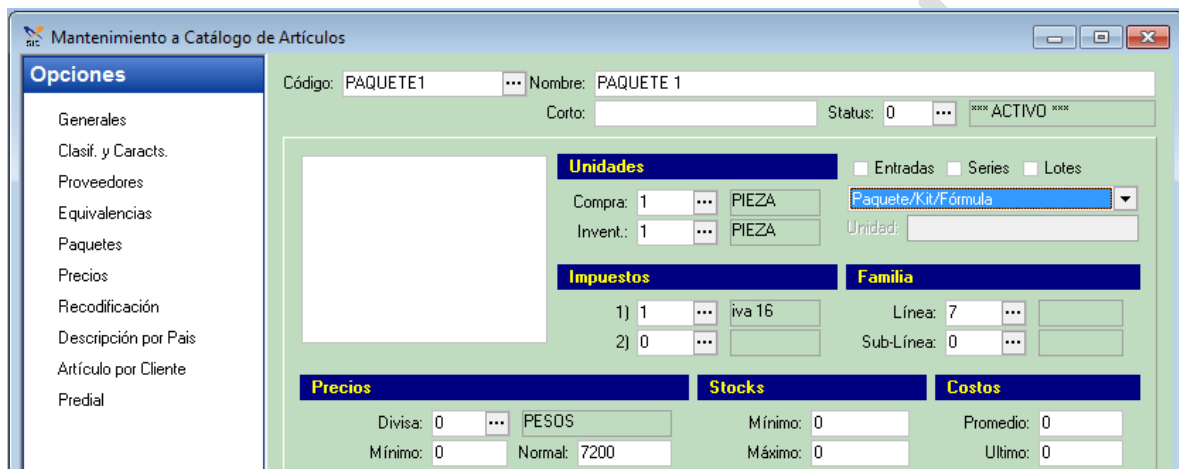
#### **Salidas por concepto:**

**Concepto:** Asignar el concepto o motivo por el cual se está generando la Salida al Inventario, por ejemplo: [Kits/Paquetes].

## 2) Alta del Paquete/Kits en el catalogo de Artículos

Damos de alta el producto Paquete1 en el sistema con sus datos generales como son las unidades de medida, IVA y precio normal. Al producto se indica que se maneja como Paquete/Kits/Formula y desactiva que no opere Entradas, esto es porque no se maneja inventario del paquete sino que de los productos que lo integran.

Enseguida se muestra el ejemplo: Alta del producto:

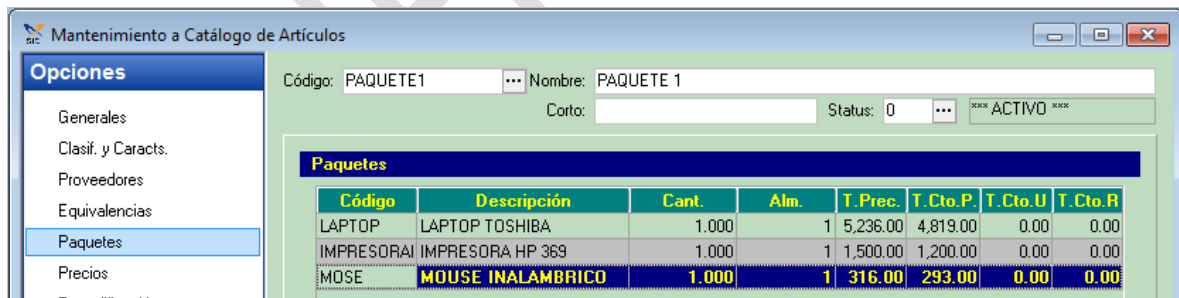


The screenshot shows the 'Mantenimiento a Catálogo de Artículos' window. The 'Opciones' menu on the left is open to 'Paquetes'. The main form displays the following data:

- Código: PAQUETE1, Nombre: PAQUETE 1, Status: 0 (ACTIVO)
- Unidades: Compra: 1 PIEZA, Invent.: 1 PIEZA, Unidad: Paquete/Kit/Fórmula
- Impuestos: 1) iva 16, 2) 0
- Familia: Línea: 7, Sub-Línea: 0
- Precios: Divisa: PESOS, Mínimo: 0, Normal: 7200
- Stocks: Mínimo: 0, Máximo: 0
- Costos: Promedio: 0, Último: 0

Paquetes:

Adicionamos los productos que integran el paquete, como se muestra en la imagen:



The screenshot shows the 'Mantenimiento a Catálogo de Artículos' window with the 'Paquetes' tab selected. The table below lists the components of the package:

Código	Descripción	Cant.	Alm.	T.Prec.	T.Cto.P.	T.Cto.U	T.Cto.R
LAPTOP	LAPTOP TOSHIBA	1.000	1	5,236.00	4,819.00	0.00	0.00
IMPRESORA	IMPRESORA HP 369	1.000	1	1,500.00	1,200.00	0.00	0.00
MOUSE	MOUSE INALAMBIRICO	1.000	1	316.00	293.00	0.00	0.00

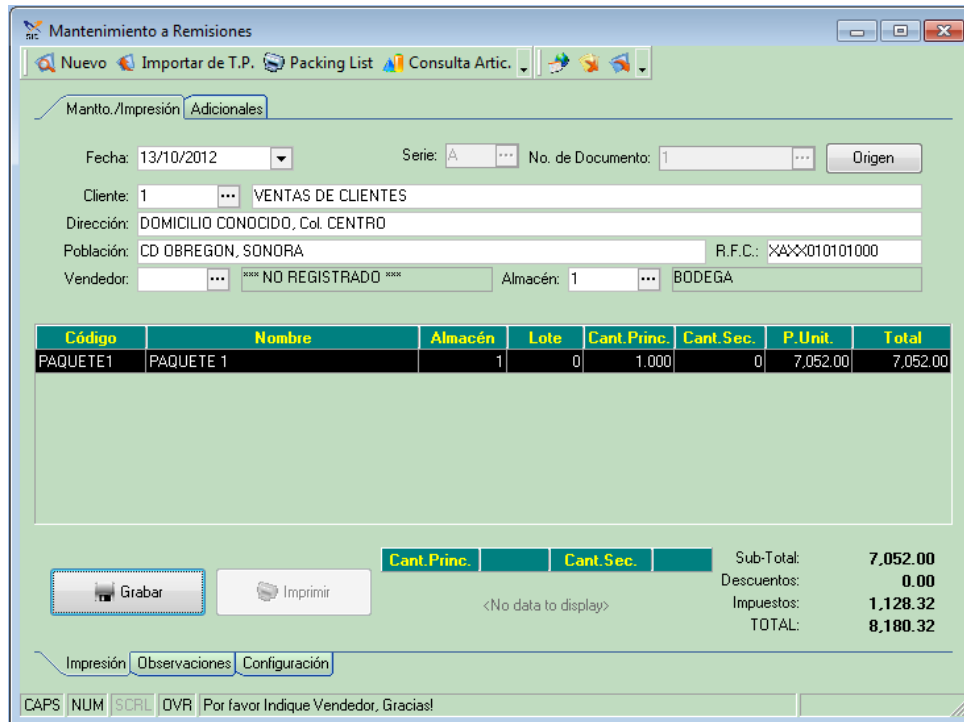
Código del producto: Indicar el código o presionar botón  para la búsqueda del artículo.

Cantidad: Indicar la cantidad de piezas o unidades a descontar.

Almacén: Indicar el almacén de donde se dará salida al inventario.

### 3) Generar la Venta en Remisiones, Facturación, Ventas Rápidas

Ejemplo: Se remisiona el Producto Paquete1 a tal precio que se estableció, como se muestra en la siguiente imagen:



The screenshot shows the 'Mantenimiento a Remisiones' window with the following details:

- Fecha:** 13/10/2012
- Serie:** A
- No. de Documento:** 1
- Origen:** (button)
- Cliente:** 1 VENTAS DE CLIENTES
- Dirección:** DOMICILIO CONOCIDO, Col. CENTRO
- Población:** CD OBREGON, SONORA
- R.F.C.:** XXXX010101000
- Vendedor:** \*\*\* NO REGISTRADO \*\*\*
- Almacén:** 1 BODEGA

Código	Nombre	Almacén	Lote	Cant. Princ.	Cant. Sec.	P. Unit.	Total
PAQUETE1	PAQUETE 1	1	0	1.000	0	7,052.00	7,052.00

Summary Totals:

- Sub-Total: 7,052.00
- Descuentos: 0.00
- Impuestos: 1,128.32
- TOTAL: 8,180.32

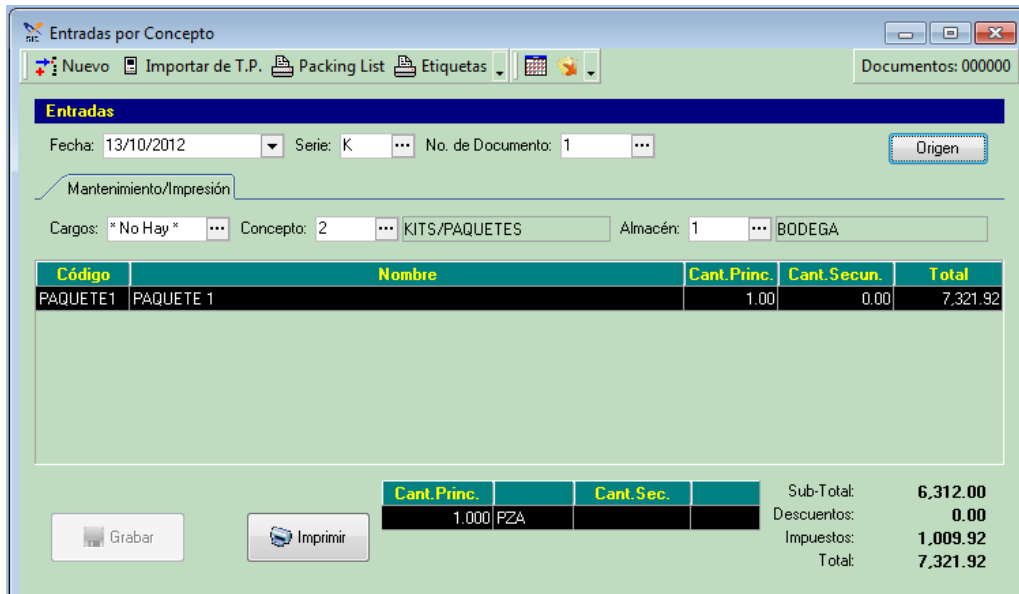
Buttons: Grabar, Imprimir

Footer: CAPS NUM SCRL DVR Por favor Indique Vendedor, Gracias!

Al guardar el producto el sistema automáticamente genera los documentos de Entrada y salida por concepto al inventario.

### 5. Generar la Venta en Remisiones, Facturación, Ventas Rápidas

Entrada por concepto se da la Entrada del Paquete, y en existencias queda cero, que con la remisión resta del inventario.



Entradas por Concepto

Fecha: 13/10/2012 Serie: K No. de Documento: 1

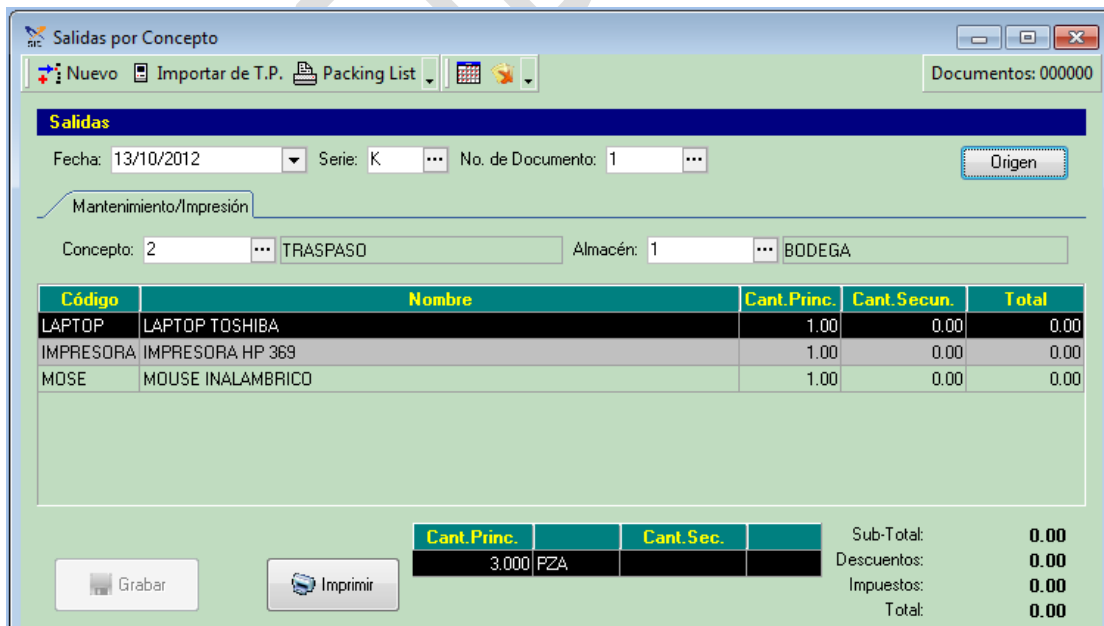
Mantenimiento/Impresión

Cargos: \* No Hay \* Concepto: 2 KITS/PAQUETES Almacén: 1 BODEGA

Código	Nombre	Cant.Princ.	Cant.Secun.	Total
PAQUETE1	PAQUETE 1	1.00	0.00	7,321.92

Sub-Total: 6,312.00  
 Descuentos: 0.00  
 Impuestos: 1,009.92  
 Total: 7,321.92

Salida al inventario por concepto se le da salida a los productos que integran el paquete y disminuye del inventario la existencia de cada producto.



Salidas por Concepto

Fecha: 13/10/2012 Serie: K No. de Documento: 1

Mantenimiento/Impresión

Concepto: 2 TRASPASO Almacén: 1 BODEGA

Código	Nombre	Cant.Princ.	Cant.Secun.	Total
LAPTOP	LAPTOP TOSHIBA	1.00	0.00	0.00
IMPRESORA	IMPRESORA HP 369	1.00	0.00	0.00
MOUSE	MOUSE INALAMBRICO	1.00	0.00	0.00

Sub-Total: 0.00  
 Descuentos: 0.00  
 Impuestos: 0.00  
 Total: 0.00

Recordemos que la entrada o el aumento al inventario de los productos que integran el paquete es cuando se captura la compra de la mercancía.

CONFIDENCIAL

**Cualquier aclaración adicional comuníquese a (644) 414 27 95 o a nuestro correo de soporte@gsiempres.com, con Mesa de control.**

[www.gsiempres.com.mx](http://www.gsiempres.com.mx)